



Descrivere le principali categorie di CLIENTI POTENZIALI ed i bisogni che il prodotto/servizio soddisfa.	
Tipologia di clienti	Bisogni che il prodotto/servizio soddisfa
1	
2	
...	

Indicare i PRINCIPALI CONCORRENTI presenti nel mercato di riferimento descrivendo se producono prodotti/servizi simili o che soddisfano lo stesso bisogno (max 1 pag).

Indicare POSSIBILI PARTNERSHIP che possano agevolare la realizzazione dell'idea imprenditoriale (<i>tecnologiche, produttive, commerciali</i>) (max 1 pag.).

8. REALIZZABILITA' TECNICA

Descrivere le modalità di realizzazione dei PRODOTTI/SERVIZI proposti (max 1 pag)

9. ANALISI SWOT

Descrivere punti di forza e di debolezza (interni), nonché rischi e opportunità (esterni), della proposta (max 1 pag)

Ai sensi di quanto previsto dall'art. 13 del D.L. 196/2003 e ss.mm.ii. e regolamenti di attuazione, l'Università degli Studi di Catania informa che i dati personali qui indicati verranno utilizzati solo ed esclusivamente nell'ambito di quei trattamenti, automatizzati o cartacei, strettamente necessari alla realizzazione delle attività connesse all'iniziativa. Il trattamento di detti dati sarà improntato ai principi di correttezza, liceità e trasparenza e nel rispetto delle norme di sicurezza.

Detti dati non saranno comunicati o diffusi ad altri soggetti, se non chiedendo espressamente il consenso dell'interessato.

Gli interessati potranno rivolgersi all'Università degli Studi di Catania per far valere i propri diritti, così come previsto dall'art. 7 D.L. 196/2003 e ss.mm.ii.

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

Firma del proponente/legale rappresentante

Luogo

Data